

BAB IV

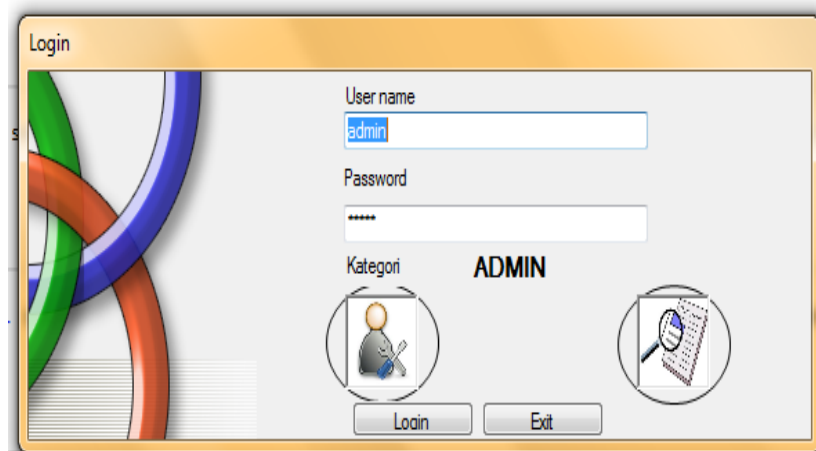
HASIL DAN UJI COBA

IV.1. Tampilan Hasil

Berikut adalah tampilan hasil dan pembahasan dari sistem informasi Akutansi Pembelian bonus pembelanjaan pada PT.Sophie Martin dengan menggunakan metode multi level marketing yang dibuat oleh penulis.

IV.1.1. Tampilan *Form Login*

Form login ini merupakan halaman untuk dapat masuk ke sistem dan mengoperasikannya. Pengguna sistem harus mengisi *user* kemudian mengisi *password* yang telah ditentukan terlebih dahulu lalu kemudian mengklik tombol proses untuk bisa masuk ke sistem pengolahan pendapatan yang dibuat oleh penulis. Berikut adalah *form login* seperti terlihat pada gambar IV.1 berikut :



The image shows a screenshot of a login window titled "Login". On the left side, there is a decorative graphic of three interlocking rings in green, blue, and orange. The main area of the window contains the following elements:

- A "User name" label above a text input field containing the text "admin".
- A "Password" label above a text input field containing masked characters "*****".
- A "Kategori" label above the text "ADMIN".
- Two circular icons: one showing a person with a gear, and another showing a magnifying glass over a document.
- Two buttons at the bottom: "Login" and "Exit".

Gambar IV.1 Tampilan Form *Login*

IV.1.2. Tampilan Menu Utama

Tampilan ini merupakan tampilan awal pada saat pengguna berhasil melakukan *login* pada *form login* sebelumnya. Form ini merupakan suatu tampilan untuk menampilkan menu-menu lainnya yang ada didalam sistem. Adapun form yang ada dalam menu utama ini adalah form data bonus, form data member form penjualan, form dowline , form kategori, laporan data user, laporan penerimaan bonus perpelanggan, laporan jurnal umum dan laporan cetak slip bonus. Berikut adalah tampilan menu utama seperti terlihat pada gambar IV.2 berikut :

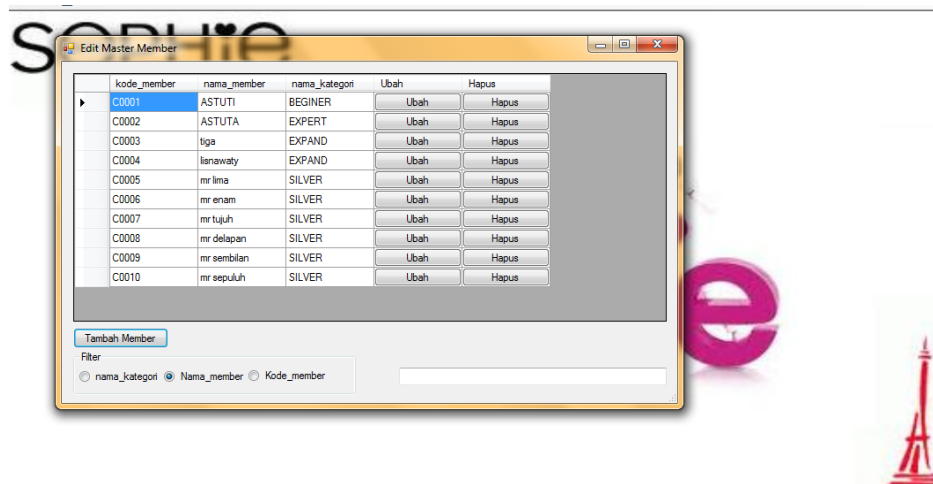


Gambar IV.2 Tampilan Menu Utama

IV.1.3. Tampilan Form Data Member

Pada form data member ini, pengguna harus menginputkan data member yang ada pada PT.Sophie Martin seperti data kode member, nama member,dan nama kategori/level member. Form ini akan menyimpan *record* data member dan pada form ini pengguna juga dapat memproses data member yang tersedia pada

PT.Sophie Martin baik itu menambah, mengedit serta menghapus data member yang diinginkan. Berikut adalah form data member seperti terlihat pada gambar IV.3 berikut :



Gambar IV.3. Tampilan Input Data Member

IV.1.4. Tampilan Form Data Penjualan

Pada form data penjualan ini, pengguna harus menginputkan data penjualan yang terjadi pada PT. Sophie Martin setiap bulannya seperti data kode penjualan, nama member tahun, bulan, tanggal, jumlah harga penjualan sendiri, dan jumlah harga penjualan jaringan. Form ini akan menyimpan *record* data penjualan sophie martin yang terjadi setiap bulannya dan pada form ini pengguna juga dapat memproses data penjualan yang tersedia pada PT. Sophie Martin baik itu menambah, serta menghapus data penjualan yang diinginkan. Berikut adalah form data penjualan koran seperti terlihat pada gambar IV.4 berikut :

kode_member	nama_member	tahun	bulan	no_faktur	nilai	cetak	ubah	hapus
C0006	mr enam	2013	11	F00003	500000	cetak	ubah	hapus
C0005	mr lima	2013	11	F00007	200000	cetak	ubah	hapus
C0004	lisnawaty	2013	11	F00002	50000	cetak	ubah	hapus
C0003	tiga	2013	11	F00004	1600000	cetak	ubah	hapus
C0003	tiga	2013	11	F00001	600000	cetak	ubah	hapus
C0003	tiga	2013	03	F00005	1000000	cetak	ubah	hapus
C0001	ASTUTI	2013	11	F00006	100000	cetak	ubah	hapus

tambah

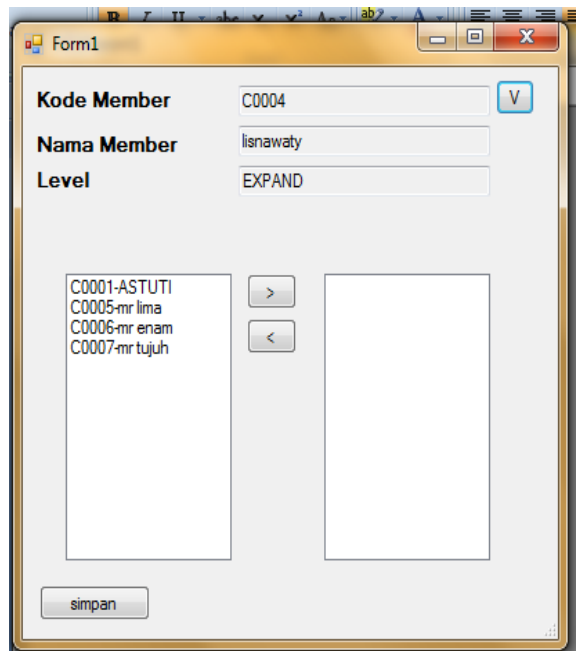
Filter

tahun bulan nama_member

Gambar IV.4. Tampilan Input Data Penjualan

IV.1.5. Tampilan Form Data Downline

Pada form data downline/member baru ini, pengguna harus menginputkan data downline yang dikeluarkan oleh PT. Sophie Martin setiap perekrutan member baru seperti kode member, nama member, level, dan banyaknya downline/ member yang baru direkrut. Form ini akan menyimpan *record* data downline dan pada form ini pengguna juga dapat memproses data downline yang tersedia pada PT. Sophie Martin baik itu menambah, mengedit serta menghapus data downline yang diinginkan. Berikut adalah form data downline seperti terlihat pada gambar IV.5. berikut :



The image shows a software window titled "Form1" with a standard Windows-style title bar. Inside the window, there are three labeled input fields: "Kode Member" containing "C0004", "Nama Member" containing "lisnawaty", and "Level" containing "EXPAND". To the right of the "Kode Member" field is a small blue button with a white "V". Below these fields is a list box containing four entries: "C0001-ASTUTI", "C0005-mr lima", "C0006-mr enam", and "C0007-mr tujuh". To the right of the list box are two arrow buttons, one pointing right and one pointing left. To the right of the arrow buttons is an empty rectangular field. At the bottom left of the form is a button labeled "simpan".

Gambar IV.5. Tampilan Input Data Downline

IV.1.6. Tampilan Laporan Data Master Barang

Pada form data barang ini, pengguna harus menginputkan data barang yang ada pada PT.Sophie Martin seperti kode barang, nama barang ,dan harga barang. Form ini akan menyimpan *record* data barang dan pada form ini pengguna juga dapat memproses barang-barang yang tersedia pada PT.Sophie Martin baik itu menambah, mengedit serta menghapus data barang yang diinginkan. Berikut adalah form data barang seperti terlihat pada gambar IV.6. berikut :

Gambar. IV.1.6. Tampilan Laporan Data Master Barang

IV.1.7. Tampilan Laporan Data Kategori/Level

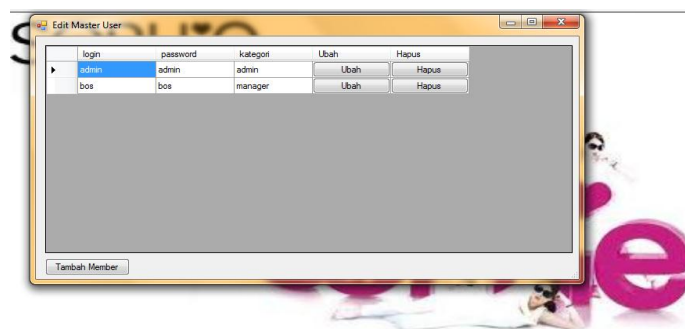
Laporan data kategori/level member ini berfungsi untuk menampilkan semua data kategori/level yang ada pada PT.Sophie Martin. Laporan ini diproses berdasarkan data kategori yang diinputkan pengguna pada form data kategori yang ada. Berikut adalah laporan data daerah pada PT. Sophie Martin seperti terlihat pada gambar IV.7 berikut :

kode_kategori	nama_kategori	bonus_sendiri	bonus_jaringan	Ubah	Hapus
1	BEGINER	2000	200	Ubah	Hapus
2	EXPAND	4000	400	Ubah	Hapus
3	EXPERT	5000	500	Ubah	Hapus
4	SILVER	6000	600	Ubah	Hapus
5	EXPEND	4000	400	Ubah	Hapus

Gambar IV.7 Tampilan Laporan Data Kategori/Level

IV.1.8. Tampilan Laporan Data User

Laporan data agen ini berfungsi untuk menampilkan semua data user yang ada pada PT.Sophie Martin. Laporan ini diproses berdasarkan data user yang diinputkan pengguna pada form data user yang ada. Berikut adalah laporan data user pada PT. Sophie Martin seperti terlihat pada gambar IV.8 berikut :



Gambar IV.8 Tampilan Laporan Data User

IV.1.9. Tampilan Laporan Data Bonus Perpelanggan

Laporan data penerimaan bonus ini berfungsi untuk menampilkan semua data penerimaan bonus pembelanjaan pada PT.Sophie Martin. Laporan ini diproses berdasarkan semua penjualan yang ada dan diinputkan admin pada form data penjualan sophie yang ada. Pada laporan ini, admin bisa memilih nama member pada penjualan sophie berdasarkan permember dan keseluruhan member. Berikut adalah tampilan seleksi laporan penerimaan bonus pada gambar IV.9 dan tampilan laporan data bonus perpelanggan pada PT. Sophie Martin seperti terlihat pada gambar IV.10 berikut :

Form1

11 2013 PROSES

kode_m	nama_member	tahun	bulan	penjualan_send	point_peri_send	bonus_dari_pen	penjualan_jaring	point_peri_jarin	bonus_dari_pen	total_bonus
C0001	ASTUTI	2013	11	100000	0	0	2250000	51	10200	10200
C0003	tiga	2013	11	2200000	50	200000	0	0	0	200000
C0004	lisnawaty	2013	11	50000	0	0	0	0	0	0
C0005	mr lima	2013	11	200000	0	0	2850000	66	39600	39600
C0006	mr enam	2013	11	500000	7	42000	0	0	0	42000

cetak

Gambar IV.9 Tampilan Seleksi Laporan Bonus Per Pelanggan

SOPHIE LAPORAN PENERIMAAN BONUS
Bulan 01 Tahun 2013

Nama : lisnawaty(C0004)
Level : EXPAND

Total Bonus : 8000 + 0 =Rp. 8000

bonus Penjualan Sendiri Point = Rp. 4000
bonus Penjualan Jaringan Per Point = Rp. 400
Besarnya nilai per Point = Rp. 40000
Penjualan Minimum untuk mendapat Point = Rp. 200000

Perhitungan Penerimaan Bonus dari Penjualan Sendiri

Jumlah Penjualan Bulan 01 Tahun 2013 = Rp. 300000
Jumlah Point yang di Dapat = 2 Point (300000 - 200000)/ 40000

Bonus yang Di dapat dari Penjualan Sendiri = Rp. 8000 (2 Point x 4000)

Perhitungan Penerimaan Bonus dari Penjualan Jaringan

LEVEL JARINGAN	NAMA DOWNLINE	NAMA NAMA UPLINE	JUMLAH PENJUALAN DOWNLINE PADA Bulan 01 Tahun 2013

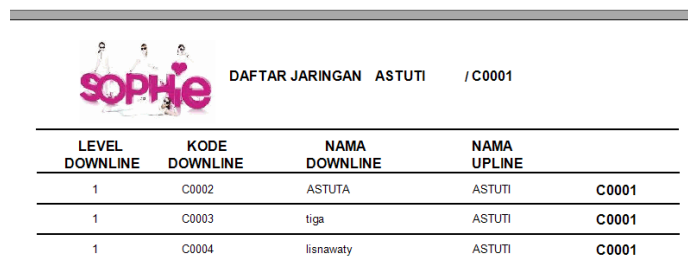
Jumlah Penjualan Jaringan Bulan 01 Tahun 2013 = Rp. 0
Jumlah Point yang di Dapat dari Penjualan Jaringan (0 - 200000)/ 40000 = 0 Point

Total Page No:1 Zoom Factor:100%

Gambar IV.10 Tampilan Laporan Cetak Slip Bonus Per Pelanggan

IV.11. Tampilan Seleksi Daftar Jaringan Downline

Laporan pengeluaran ini berfungsi untuk menampilkan semua data jaringan downline yang harus dikeluarkan oleh PT. Sophie Martin. Laporan ini diproses berdasarkan semua data dan perekrutan member yang diinputkan admin pada form data yang ada sebelumnya. Berikut adalah tampilan seleksi laporan daftar jaringan downline pada gambar IV.11:




LEVEL DOWNLINE	KODE DOWNLINE	NAMA DOWNLINE	NAMA UPLINE	
1	C0002	ASTUTA	ASTUTI	C0001
1	C0003	tiga	ASTUTI	C0001
1	C0004	lisnawaty	ASTUTI	C0001

Gambar IV.11 Tampilan Seleksi Daftar Jaringan Downline

IV.12. Tampilan Laporan Jurnal Umum

Laporan jurnal umum ini berfungsi untuk menampilkan hasil keseluruhan dari bonus pada PT. Sophie Martin. Penerimaan bonus pembelanjaan didapat dari penjualan dan perekrutan member baru/ downline berasal dari beban perusahaan. Pada laporan ini, admin bisa melihat secara keseluruhan penjualan koran dan bonus perusahaan. Berikut adalah laporan jurnal umum pada PT. Sophie Martin seperti terlihat pada gambar IV.13 berikut :

		JURNAL UMUM PERIODE SEPTEMBER 2013		
Tanggal		Ket.	D	K
03 SEPTEMBER 2013	Pemberian Bonus Pembelian kepada lisnawaty (C0004) atas Pembelian bulan JANUARI Tahun 2013	Beban Bonus Hutang Dagang	8000	8000
03 SEPTEMBER 2013	Pemberian Bonus Pembelian kepada mr tujuh (C0007) atas Pembelian bulan JANUARI Tahun 2013	Beban Bonus Hutang Dagang	13200	13200
03 SEPTEMBER 2013	Pemberian Bonus Pembelian kepada mr sepuluh (C0010) atas Pembelian bulan JANUARI Tahun 2013	Beban Bonus Hutang Dagang	12000	12000

Gambar IV.12 Tampilan Jurnal Umum

IV.2. Pembahasan

Adapun tahapan yang dilakukan sebelum uji coba sistem atau implementasi sistem dalam pembahasan ini dijelaskan bahwa, pada program yang penulis buat cukup mudah untuk dipahami karena *user* (pengguna) hanya perlu mengklik tombol-tombol yang sudah tersedia sesuai kebutuhan. Setelah diinputkan jumlah penjualan, downline/member baru, total dan bonus pembelian yang dikeluarkan dapat diketahui hasil dari teori dan sistem yang telah dirancang. Pada hasil pengujian yang ada.

Selain itu perlu dilakukannya analisis terhadap sistem yang ada agar dapat ditentukannya penyelesaian masalah dengan pemberian bonus sophie martin dengan menggunakan metode multi level marketing.

IV.3. Analisa Hasil

Sistem informasi pemberian bonus pembelanjaan ini dibuat untuk mempermudah tugas seorang admin dalam membuat laporan pemberian bonus member kepada pimpinan. Dalam sistem ini seorang admin hanya menginput data bonus, data member, data penjualan sophie, data downline, data kategori/level member dan semua beban yang dikeluarkan oleh PT. Sophie Martin, untuk menghasilkan laporan pemberian bonus yang efektif dan efisien seperti laporan bonus per langganan, laporan pemberian bonus, laporan penerimaan, dan laporan jurnal umum. Dalam sistem ini admin tidak membutuhkan banyak waktu untuk menghitung jumlah penjualan dan bonus, karena perhitungannya terhitung secara otomatis sesuai penginputan data yang dilakukannya. Seorang pimpinan juga tidak membutuhkan waktu yang lama untuk mengetahui perusahaannya mengalami kenaikan atau penurunan pada bulan tertentu.

IV.4. Kelebihan dan Kekurangan Sistem Yang Dirancang

Adapun yang menjadi kelebihan dari sistem yang akan dirancang yaitu :

1. Dengan adanya sistem ini proses penginputan data bisa lebih cepat dan baik.
2. Kesalahan pencatatan pelaporan dapat dihindarkan, hal ini karena sistem secara otomatis akan menghasilkan laporan berdasarkan semua data yang diinputkan oleh admin.
3. Sistem ini sangat mudah dimengerti dan mudah digunakan.

Adapun kekurangan dari program yang penulis rancang ini antara lain :

1. Sistem ini hanya berlaku untuk proses pemberian bonus pada PT. Sophie Martin saja.
2. Sumber bonus yang diolah dalam sistem ini hanya yang berasal dari penjualan dan member baru pada PT. Sophie Martin saja.
3. Belum adanya sistem keamanan yang baik dalam perancangan sistem ini.
4. Sistem ini hanya mengolah data penjualan dan pemberian bonus yang ada saja.