

## **ABSTRAK**

*Penjualan adalah hal yang sangat penting dalam menentukan pendapatan perusahaan, baik penjualan tunai maupun penjualan secara kredit. Pada PT. Oto Multiartha Medan adalah perusahaan yang bergerak dalam bidang penjualan kendaraan. kendala yang dialami perusahaan yaitu proses pengolahan dan penginputan data penjualan kredit mobil bekas maupun tunai masih bersifat semi komputerisasi dan masih disimpan dalam berkas-berkas atau file-file disetiap administrasi yang berbeda seperti administrasi penjualan, maupun pembelian. Penentuan jumlah nominal suku bunga penjualan kredit mobil bekas sangat sulit ditentukan, sehingga dalam pembuatan laporan penjualan dan bunga membutuhkan waktu yang cukup lama. Penerapan perbandingan metode anuitas dan flat rate sangat tepat dalam menyelesaikan kendala yang dihadapi oleh perusahaan. Dengan menerapkan perbandingan kedua metode tersebut dapat mengatasi kendala dalam menentukan laporan penjualan kredit, dan penentuan nominal penjualan kredit mobil bekas dapat diperoleh tepat waktu dan penyampaian laporan kepada pimpinan dilaksanakan tanpa membutuhkan waktu yang cukup lama. Karena Karena metode anuitas adalah cara perhitungan bunga dan cicilan dengan mengalikan persentase bunga dikalikan dengan saldo akhir pinjaman secara tahunan atau periode. Dengan menerapkan perbandingan metode flat rate dan anuitas dapat memperoleh laporan penjualan kredit mobil bekas. Dan penentuan suku bunga dapat dikatahui dan mempermudah nasabah/ customer dalam melakukan pembayaran cicilan penjualan kredit mobil bekas. Dan untuk mendapatkan hasil yang lebih maksimal penulis menyelesaikan masalah tersebut dengan mengimplementasikan bahasa pemrograman Visual Studio 2010 dan Sql Server 2008 sebagai penyimpanan data.*

**Kata Kunci :** *Penjualan Kredit, Anuitas, Flat Rate, Suku Bunga, Visual Studio 2010, Sql Server 2008*

## **ABSTRACT**

*Sales are very important in determining the company's revenue, both cash sales and credit sales. At PT. Oto Multiartha Medan is a company engaged in the sale of vehicles. constraints experienced by the company is the process of processing and penginputan used car loan sales data and cash is still semi-computerized and still stored in the files or files in each different administration such as sales administration, or purchase. The determination of the nominal interest rate of used car loan sales is very difficult to determine, so in making the report of sales and interest takes a long time. Application of comparison of annuity method and flat rate is very appropriate in solving constraints faced by the company. By applying the comparison of these two methodologies can overcome the obstacles in determining credit sales report, and the nominal determination of used car loan sales can be obtained on time and submission of reports to the leadership dilaksanan without requiring a long time. Because Because the annuity method is a way of calculating interest and installments by multiplying the percentage of interest multiplied by the final balance of the loan on an annual basis or period. By applying comparison method of flat rate and annuity can get used car loan sales report. And the determination of interest rates can be known and facilitate customers / customers in making installment payments on used car loans. And to get maximum results the author solve the problem by implementing Visual Studio programming language and Sql Server 2008 as data storage.*

*Keywords : Credit Sales, Annuity, Flat Rate, Interest Rate, Visual Studio 2010, Sql Server 2008*