

BAB V

KESIMPULAN DAN SARAN

V.1. Kesimpulan

Setelah melaksanakan penelitian di PT. Tirta Investama, penulis mengulas data mining untuk prediksi indeks penjualan menggunakan metode algoritma K-Nearest Neighbor (KNN). Maka dari itu penulis dapat menarik beberapa kesimpulan mengenai sistem yang dirancang. Adapun kesimpulan yang dapat diambil oleh penulis adalah sebagai berikut :

1. Dalam memprediksi hasil indeks penjualan pada PT. Tirta Investama kini lebih obyektif, sehingga jika terdapat data indeks penjualan dalam jumlah besar maka proses memprediksi hasil indeks penjualan menjadi lebih cepat.
2. Dalam pemberian nilai atas hasil yang ditetapkan dan pengambilan keputusan yang menggunakan metode mengenai proses memprediksi hasil indeks penjualan kini dapat lebih mudah di proses.
3. Dengan adanya tools weka yang menggunakan metode sehingga hasil memprediksi hasil indeks penjualan lebih akurat.
4. Dengan adanya implementasi metode K-NN (K-Nearest Neighbor) dalam memprediksi hasil indeks penjualan pada PT. Tirta Investama, hasil analisisnya kini lebih efektif dan terstruktur.

V.2. Saran

Dari kesimpulan diatas, penulis ingin memberikan beberapa saran yang kiranya dapat membantu perusahaan dalam menjalankan tugasnya untuk memprediksi hasil indeks penjualan. Adapun saran yang ingin penulis sampaikan adalah sebagai berikut :

1. Agar pihak terkait menggunakan sistem yang dirancang oleh penulis yaitu mengenai sistem memprediksi hasil indeks penjualan.
2. Disarankan adanya pengembangan lebih lanjut untuk merancang sistem yang lebih kompleks dan dapat mendeteksi jumlah indeks penjualan yang lebih baik.
3. Agar pihak instansi menerapkan konsep *database*, untuk melakukan penyimpanan hasil prediksi indeks penjualan, untuk menghindari kerusakan pada data.
4. Perusahaan instansi sebaiknya merancang sistem yang lebih baik untuk menggantikan sistem yang digunakan selama ini.