

## **ABSTRAK**

*CV. Aditya Jaya Bersama adalah sebuah perusahaan yang bergerak dibidang jasa penjualan bahan bangunan. Dengan segala produk diantaranya gypsum, panel, furring, PVC dan bermacam jenis cat dan ukurannya yang ada diharapkan dapat menghasilkan sesuatu yang maksimal dalam penjualan barang. Dalam pengolahan data transaksi penjualan barang sistem yang digunakan adalah sistem konvensional yaitu melakukan pencatatan, baik itu transaksi penjualan ataupun pembelian barang ke dalam sebuah buku. Karena sistem konvensional tersebut membuat kinerja perusahaan menjadi kurang efektif dan efisien. Untuk menghitung dan memproses data transaksi penjualan barang yang dilakukan secara konvensional akan memakan banyak waktu dan tenaga, belum lagi kesalahan yang rentan terjadi. Adapun solusi terhadap permasalahan tersebut diatas yaitu dengan membangun suatu Sistem Informasi Penjualan Barang pada CV. Aditya Jaya Bersama. Dimana dalam sistem informasi ini mencakup pendataan pelanggan dan pendataan penjualan barang. Dengan sistem informasi ini diharapkan nantinya dapat membantu memecahkan permasalahan pada CV. Aditya Jaya Bersama. Hasil program ini menunjukkan bahwa dengan kemajuan ilmu pengetahuan dan teknologi maka tiap pekerjaan dapat lebih efisien dan efektif. Sistem informasi ini dapat memberikan solusi atau penyelesaian dengan permasalahan yang ada. Jadi dapat disimpulkan bahwa dengan menggunakan sistem informasi ini dapat lebih memudahkan karyawan dalam pendataan pada CV. Aditya Jaya Bersama.*

*Kata Kunci: Sistem Informasi, Penjualan Barang, Life Cycle*

## **ABSTRACT**

*CV. Aditya Jaya Bersama is a company engaged in the sale of building materials services. With all the products including gypsum, panels, furring, PVC and various types of paints and sizes, it is hoped that they can produce maximum results in selling goods. In processing data on sales transactions, the system used is a conventional system, which is recording, whether it is a sales transaction or a purchase of goods in a book. Because the conventional system makes company performance less effective and efficient. To calculate and process data on sales transactions carried out conventionally will take a lot of time and effort, not to mention mistakes that are prone to occur. The solution to the problems mentioned above is to build an Information System for Sales of Goods at CV. Aditya Jaya Bersama. Where in this information system includes customer data collection and sales data collection. With this information system, it is hoped that later it can help solve problems in CV. Aditya Jaya Bersama. The results of this program indicate that with advances in science and technology, each job can be more efficient and effective. This information system can provide solutions or solutions to existing problems. So it can be concluded that using this information system can make it easier for employees to collect data on CV. Aditya Jaya Bersama.*

*Keywords: Information Systems, Sales of Goods, Life Cycle*

