

ABSTRAK

PT. Simar Jaya Promotion menyesuaikan jumlah produk elektronik yang akan dijual dengan permintaan pasar dengan melihat data-data hasil penjualan setiap bulannya, namun yang sering terjadi adalah peramalan yang dilakukan tidak selalu tepat. Dalam hal ini PT. Simar Jaya Promotion harus dapat meramalkan dengan baik jumlah produk yang akan disediakan untuk dijual, jika peramalan yang dilakukan tidak sesuai maka akan terjadi tertanamnya modal karena persediaan produk elektronik yang tidak laris dijual tidak berkurang. Hal ini sangat berpengaruh besar terhadap kemajuan PT. Simar Jaya Promotion dalam mencapai keuntungan dan hasil yang memuaskan. Penelitian ini membuat aplikasi yang dapat memprediksi jumlah penjualan produk elektronik menggunakan metode *double exponential smoothing*. Dengan adanya sistem peramalan menggunakan metode *double exponential smoothing*, maka PT. Simar Jaya Promotion dapat mengetahui perkiraan jumlah produk elektronik yang akan dibeli oleh konsumen, sehingga PT. Simar Jaya Promotion dapat juga mempersiapkan persediaan produk-produk yang dijual.

Kata Kunci: Prediksi, Penjualan, Produk, Elektronik, *Double Exponential Smoothing*, Web.